

**Adcorporate**

corporate finance



*Bedrijf verkopen?*

vertrouw op Adcorporate



## Doordachte stappen naar een ideale overdracht

Hoewel ieder bedrijf – en dus ieder traject – anders is, zijn er in het algemeen vier fases te onderscheiden.

### **Fase 1** Voorbereiding

Een vlotte verkoop begint met een goede voorbereiding. Allereerst maken we een zorgvuldige bedrijfs- en waardeanalyse. De waardeanalyse resulteert in de stand-alonewaarde van de onderneming en vormt de basis voor de vraagprijs die we samen vaststellen. Natuurlijk zorgen we voor een professionele onderbouwing, zodat we tijdens de onderhandelingen over sterke argumenten beschikken en tot een maximale prijs komen. Ook stellen we vast welke partijen in aanmerking komen. Hiervoor brengen we de markt en de regio helder in kaart.

### **Fase 2** Acquisitie

In deze fase gaan we op zoek naar geschikte partijen. Dit gebeurt heel doordacht, via zorgvuldig geselecteerde kanalen en anonieme beschrijvingen. Kandidaten ontvangen pas een verkoopmemorandum na ondertekening van de geheimhoudingsovereenkomst. Vanzelfsprekend gaan we zeer vertrouwelijk om met alle gegevens en houden we u goed op de hoogte van de status van het traject en de resultaten. Hebt u interesse in een van de partijen? Dan vindt er een kennismakingsgesprek plaats. Als zowel u als de kopende partij hier een goed gevoel aan overhoudt, gaan we de onderhandelingsfase in.

### **Fase 3** Onderhandeling

Nu komt het aan op een goede onderhandelingsstrategie. In overleg met u bepalen we de doelstellingen, de eventuele alternatieven en de samenstelling van het onderhandelingsteam. We onderhandelen met de kandidaat over de structuur van de overname en de koopsom. De eerder uitgevoerde waardeanalyse vormt daarbij een belangrijk uitgangspunt. Het spreekt voor zich dat wij er alles aan doen om valkuilen te vermijden en maximaal voordeel voor u te behalen.

### **Fase 4** Afronding

Adcorporate adviseert, maar ú bent degene die de beslissingen neemt. Als u op hoofdlijnen overeenstemming hebt bereikt met de koper, leggen we de afspraken vast in een intentieverklaring. Om bepaalde zaken eens goed tegen het licht te houden, kan de kopende partij nog een due diligenceonderzoek uitvoeren. Hierna wordt het uiteindelijke overnamecontract opgesteld. Na de ondertekening volgt de laatste stap: een bezoek aan de notaris. Hier draagt u de aandelen over aan de koper en neemt u de koopsom in ontvangst.

## Doeltreffende ondersteuning tijdens het complete verkooptraject

### Ondersteuning bij bedrijfsoverdracht

U bent op zoek naar een opvolger voor uw bedrijf. Mogelijk hebt u zelfs al een koper op het oog. Of misschien gaat uw interesse juist uit naar een participant. Hoe uw situatie ook is: Adcorporate helpt u de juiste stappen te zetten. Wij bieden ondernemers persoonlijk advies en praktische ondersteuning tijdens het volledige verkooptraject.

## Kwaliteit en betrouwbaarheid

Typerend voor Adcorporate is het krachtige, internationale kantorennetwerk. Waar u ons ook treft: onafhankelijkheid, kwaliteit en betrouwbaarheid staan bij onze dienstverlening voorop. Maar daar blijft het niet bij. U herkent ons ook aan:

- **Strategische samenwerking met Bedrijventekoop.nl**, de grootste bedrijfsovernamesite van Nederland. Dit helpt ons keer op keer om snel de juiste (ver)koper te vinden.
- **Unieke en betrouwbare waarderingsmethode**. De uitkomst hiervan wijkt in de regel nauwelijks af van de gerealiseerde overnameprijs.
- **Korte doorlooptijd**. Bij Adcorporate duurt een volledige overname of overdracht gemiddeld slechts zes tot acht maanden.
- **Database van kopende partijen**. Adcorporate beschikt over een internationale database met ruim 5000 (strategische) partijen die een bedrijf willen kopen.
- **ISO en gedragscode**. Wij zijn de eerste bedrijfsovername-specialist met een ISO-certificering en een eigen gedragscode.

### Voor ondernemers én intermediairs

Naast begeleiding bij de aan- en verkoop van bedrijven, verzorgt Adcorporate ook bedrijfsadvies. Bijvoorbeeld bij verkoopklaar maken, herstructurering en herfinanciering. En ook accountants, banken, juristen en fiscalisten kunnen op ons rekenen. Samen met deze partijen zorgen we voor een vlot en succesvol verloop van ieder aan- of verkoopproces. Elke partij brengt haar eigen specialisme in, terwijl Adcorporate de regie op zich neemt. Kortom: we concurreren op geen enkel gebied met de banken, accountants, fiscalisten en juristen van onze klanten, maar werken juist efficiënt met hen samen.



**Deskundig, professioneel en betrokken**



## *Neem contact met ons op!*

Adcorporate heeft verschillende kantoren in Nederland. Daardoor is er bijna altijd een vestiging bij u in de buurt. Benieuwd wat wij voor u kunnen betekenen? Neem dan contact met ons op. Wij vertellen u graag meer over de mogelijkheden.

