

Adcorporate

corporate finance



Bedrijf kopen?

vertrouw op Adcorporate



Doordachte stappen naar een ultieme overname

Hoewel ieder bedrijf – en dus ieder traject – anders is, zijn er in het algemeen vier fases te onderscheiden.

Fase 1 Voorbereiding

Goed overleg is de basis van een succesvolle bedrijfsovername. Samen met u bereiden we het aankoopproces voor en stellen we een tijdspad op. Ook zorgen we voor een helder zoekprofiel, zodat we precies die bedrijven vinden die u interessant vindt. Vervolgens start het zoeken. Dit gebeurt heel doordacht, volgens zorgvuldig geselecteerde kanalen. Zo beschikken we over een zeer uitgebreid netwerk, met daarin vast en zeker bedrijven die aan uw profiel voldoen. Maar natuurlijk benutten we ook andere relaties en netwerken.

Fase 2 Benadering

De zoektocht leidt tot een selectie van bedrijven die aan uw zoekprofiel voldoen. Deze worden stuk voor stuk anoniem benaderd. Vanzelfsprekend gaan we zeer zorgvuldig en vertrouwelijk om met alle gegevens en houden we u goed op de hoogte van de status van het traject en de resultaten. Hebt u interesse in een van de bedrijven? Dan vindt er een kennismakingsgesprek plaats. Als zowel u als de verkopende partij hier een goed gevoel aan overhoudt, gaan we de onderhandelingsfase in.

Fase 3 Onderhandeling

Alles draait nu om een goede onderhandelsstrategie. In overleg met u bepalen we de doelstellingen, de eventuele alternatieven en de samenstelling van het onderhandelingssteam. Van cruciaal belang is de waardeanalyse, die resulteert in de stand-alonewaarde van de onderneming. Op basis hiervan stellen we de maximale overnameprijs vast. Natuurlijk zorgen we voor een professionele onderbouwing met sterke argumenten die uitstekend van pas komen tijdens de onderhandelingen. Dat wij er alles aan doen om valkuilen te vermijden en maximaal voordeel voor u te behalen, spreekt voor zich.

Fase 4 Afronding

Adcorporate adviseert, maar ú bent degene die de beslissingen neemt. Als u op hoofdlijnen overeenstemming hebt bereikt met de verkoper, leggen we de afspraken vast in een intentieverklaring. Na ondertekening hiervan vindt een due diligenceonderzoek plaats. Komen hieruit nieuwe onderhandelingspunten naar voren? Dan ondersteunen wij u graag bij de onderhandelingen daarover. Uiteindelijk stelt een externe jurist het overnamecontract op. Adcorporate coördineert de formele overdracht.

*Een bedrijfs-
overname die
niets aan het
toeval overlaat*

Ondersteuning bij bedrijfsovername

U bent op zoek naar een bedrijf om te kopen. Mogelijk hebt u zelfs al een onderneming op het oog. Of misschien gaat uw interesse juist uit naar een participatie. Hoe uw situatie ook is: Adcorporate helpt u de juiste stappen te zetten. Wij bieden (toekomstige) ondernemers persoonlijk advies en praktische ondersteuning tijdens het volledige aankooptraject.

Kwaliteit en betrouwbaarheid

Typerend voor Adcorporate is het krachtige, internationale kantorennetwerk. Waar u ons ook treft: onafhankelijkheid, kwaliteit en betrouwbaarheid staan bij onze dienstverlening voorop. Maar daar blijft het niet bij. U herkent ons ook aan:

- **Strategische samenwerking met Bedrijventekoop.nl**, de grootste bedrijfsovernamesite van Nederland. Dit helpt ons keer op keer om snel de juiste (ver)koper te vinden.
- **Unieke en betrouwbare waarderingsmethode**. De uitkomst hiervan wijkt in de regel nauwelijks af van de gerealiseerde overnameprijs.
- **Korte doorlooptijd**. Bij Adcorporate duurt een volledige overname of overdracht gemiddeld slechts zes tot acht maanden.
- **Database van kopende partijen**. Adcorporate beschikt over een internationale database met ruim 5000 (strategische) partijen die een bedrijf willen kopen.
- **ISO en gedragscode**. Wij zijn de eerste bedrijfsovername-specialist met een ISO-certificering en een eigen gedragscode.

Voor ondernemers én intermediairs

Naast begeleiding bij de aan- en verkoop van bedrijven, verzorgt Adcorporate ook bedrijfsadvies. Bijvoorbeeld bij verkoopklaar maken, herstructurering en herfinanciering. En ook accountants, banken, juristen en fiscalisten kunnen op ons rekenen. Samen met deze partijen zorgen we voor een vlot en succesvol verloop van ieder aan- of verkoopproces. Elke partij brengt haar eigen specialisme in, terwijl Adcorporate de regie op zich neemt. Kortom: we concurreren op geen enkel gebied met de banken, accountants, fiscalisten en juristen van onze klanten, maar werken juist efficiënt met hen samen.



Deskundig, professioneel en betrokken



Neem contact met ons op!

Adcorporate heeft verschillende kantoren in Nederland. Daardoor is er bijna altijd een vestiging bij u in de buurt. Benieuwd wat wij voor u kunnen betekenen? Neem dan contact met ons op. Wij vertellen u graag meer over de mogelijkheden.